



# Produkt & Vorstellung



Unternehmenssoftware für KMU





# Inhalt

Module & Features

Unser Team

Projekt techbold

Projekt openFORCE

Kunden

Feedback



# MODULE & FEATURES

Das banibis ERP ist eine hochintegrierte, cloudbasierte Applikation, welche ihre Stärken vor allem im Handels- und Dienstleistungsbereich, und deren Kombination ausspielt.

Wir bieten die perfekte Mischung aus optimierten Standardprozessen und unternehmensorientierter Individualisierung. Gemeinsam mit dem Kunden adaptieren und organisieren wir die Module des banibis ERP-Systems so, dass sie perfekt auf die jeweiligen Anforderungen passen.



## Salesmanagement

Perfekter Überblick durch Kanban-Optik, Kalkulation des zu erwartenden Umsatzes, Statusfortschritt auf einen Blick



## Projekt & Vertragsmanagement

Kalkulation, Einmalige und laufende Projekte, Verrechnung pauschal oder nach Aufwand, Automatische Verrechnung-Pipeline



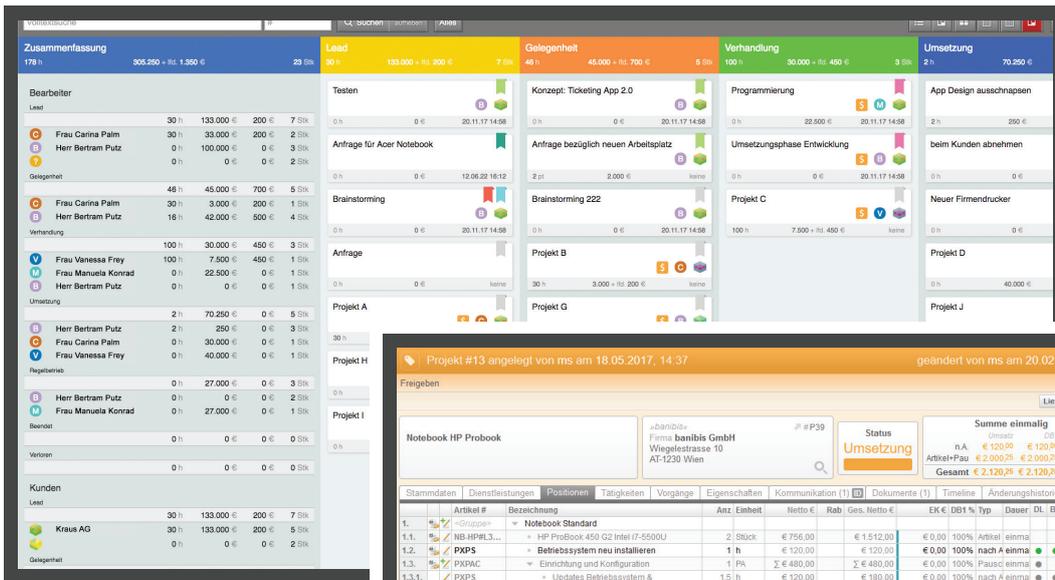
## Ticketing

Automatisierte Erfassung von Kundenanfragen, Bearbeitungskoordination, Priorisierungsstufen, Klassifizierung, Statistische Auswertung wichtiger Kennzahlen

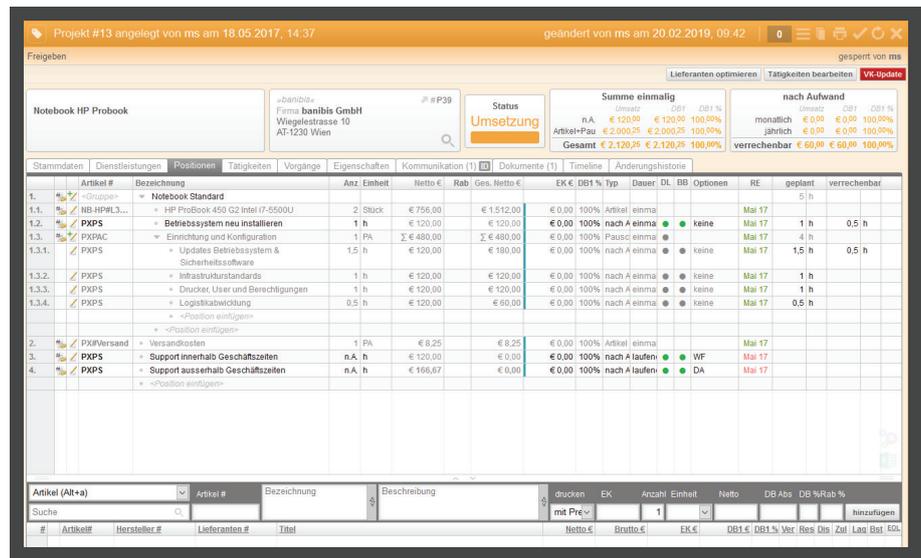


## Kanban-Optik

Prozessplanung, Schnellübersicht, Ressourcen und Gewinnkalkulation



Die **Kanban-Optik** bildet unterschiedliche Workflows übersichtlich ab. Module und Features sind hier verknüpft und bieten eine Übersicht über alle Prozesse.



Vertragsübersicht

## Salesmanagement

Im Salesmanagement-Tool erhalten Sie sämtliche Informationen über den Fortschritt Ihrer Salestickets auf einen Blick. Vom Lead über die Verhandlung bis zum Abschluss - schieben Sie Ihr Ticket einfach per Drag and Drop in die jeweilige Kategorie und springen Sie mit einem Klick direkt ins verknüpfte Projekt. Die Zusammenfassung bietet Einblick auf benötigte Ressourcen, zu erwartende Umsätze sowie die offenen Salestickets.

## Ticketing

Im Ticketing-Modul erfolgt die Erfassung eingehender Kundenanfragen vollautomatisiert und liefert so alle wichtigen Daten wie beispielsweise den Kundennamen und die Anliegensklassifizierung. Die Bearbeitungskoordination legt fest welcher Mitarbeiter zuständig ist und wie hoch der Priorisierungsgrad des Anliegens ist. Mit der Kanban-Optik im Ticketcenter sind zudem die wichtigsten Ticketkennzahlen auf einen Blick ersichtlich.

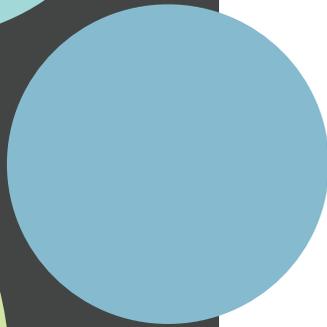
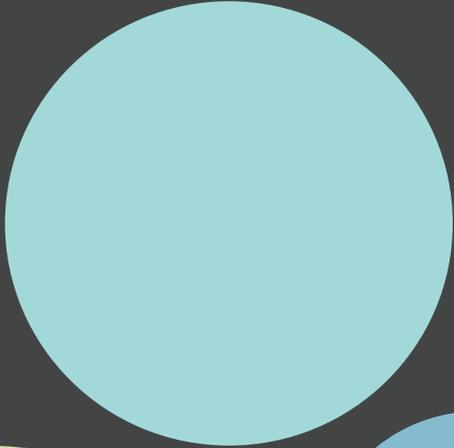
## Projekt & Vertragsmanagement

Das Projekt und Vertragsmanagement-Modul bietet die Option sowohl einmalige, als auch laufende Projekte zu verrechnen. Hier sind den Möglichkeiten keine Grenzen gesetzt - Pauschal oder nach Aufwand, zusätzlicher Verkauf von Hardware, ausschließlicher Warenverkauf mit Anbindung zum Lager - all das und noch vieles mehr, kann mit dem banibis ERP-System abgebildet und vollautomatisch kalkuliert werden.

## Kanban-Optik

Mit der im Ticketcenter aufrufbaren Kanban-Optik können sämtliche Prozesse, wie interne Arbeitsverteilung oder Salesprozess, effektiv geplant werden. Während Tickets einfach per Drag & Drop in die verschiedenen Status des abgebildeten Prozesses geschoben werden können, gibt die Schnellübersicht Rückschluss auf benötigte Zeitressourcen, zeigt verknüpfte Kunden und Bearbeiter an und kalkuliert die zu erwartenden Gewinne.





## HRM

Mitarbeitererfassung, Anwesenheitserfassung, Tätigkeitserfassung, Urlaubsplanung, Ressourcenplanung



## CRM

Kundendatenerfassung, Beziehungsmanagement, Korrespondenzen, Protokollierung (Timeline)



## Verkauf

Auftragsdokumentation, Angebotserstellung, Lieferscheinerstellung, Rechnungsüberführung, Registrierkasse

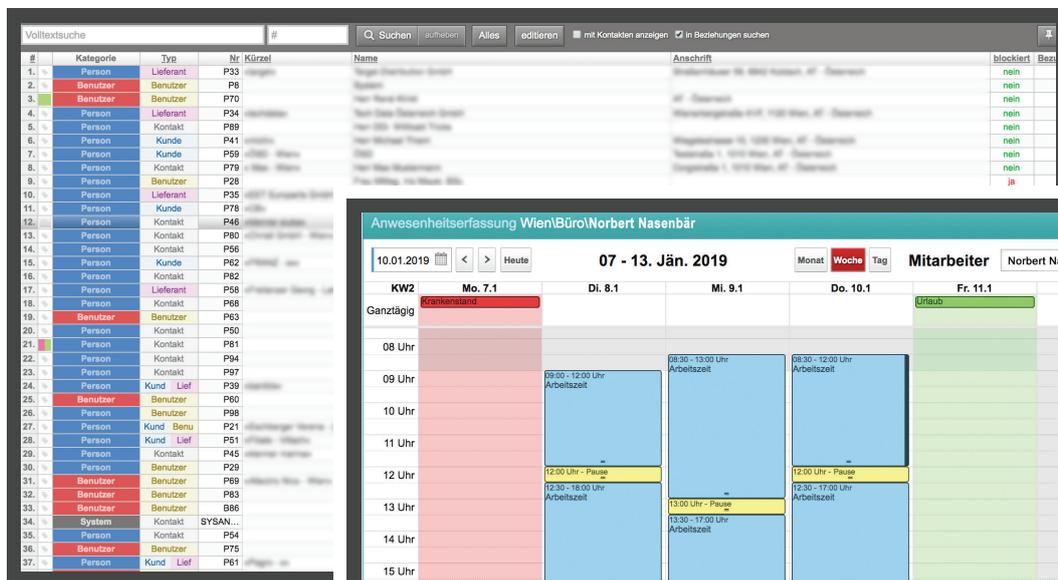


## Einkauf

Internes, externes und Filialbestellwesen, Preis- & Konditionsverwaltung, Prüfung & Vergleich von Angeboten, ER-Verknüpfung

## HRM

Im HRM-Modul finden sich alle erforderlichen Daten zur Person. Auch die Anwesenheitserfassung und Urlaubsplanung kann hier direkt vom Angestellten vorgenommen werden. Durch die kalendarische Ansicht und die einfache Handhabung mittels Ziehen der Zeiten per Mausklick, wird die Akzeptanz der Mitarbeiter enorm gesteigert. Die Tätigkeitserfassung dient dazu Tätigkeiten inklusive dem bestehenden Projekt zu hinterlegen und zu verrechnen.

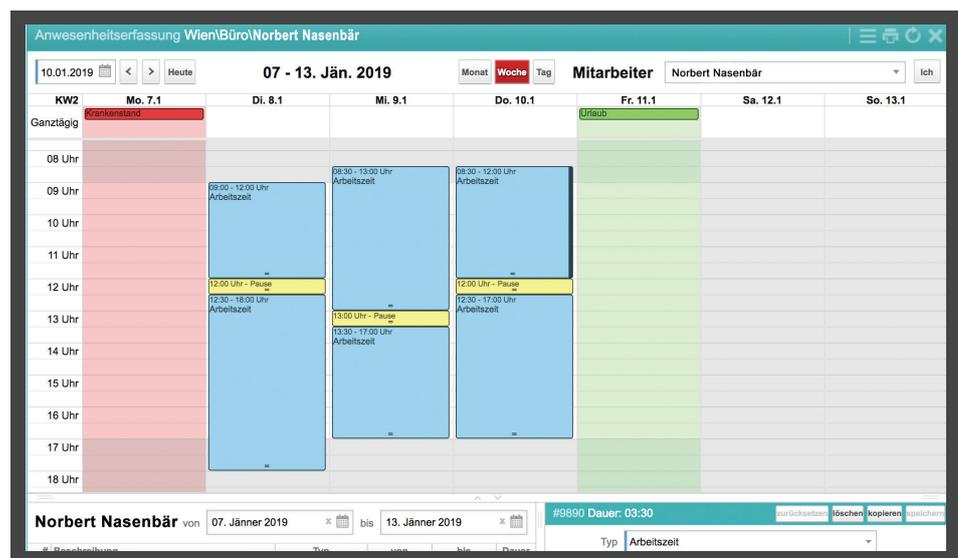


#	Kategorie	Typ	Nr	Kürzel	Name	Anschrift	blockiert	Best.
1.	Person	Lieferant	P33				nein	
2.	Benutzer	Benutzer	P8				nein	
3.	Benutzer	Benutzer	P70				nein	
4.	Person	Lieferant	P34				nein	
5.	Person	Kontakt	P89				nein	
6.	Person	Kunde	P41				nein	
7.	Person	Kunde	P59				nein	
8.	Person	Kontakt	P79				nein	
9.	Person	Benutzer	P28				nein	
10.	Person	Lieferant	P35				ja	
11.	Person	Kunde	P76					
12.	Person	Kontakt	P46					
13.	Person	Kontakt	P80					
14.	Person	Kontakt	P56					
15.	Person	Kunde	P62					
16.	Person	Kontakt	P82					
17.	Person	Lieferant	P58					
18.	Person	Kontakt	P68					
19.	Benutzer	Benutzer	P63					
20.	Person	Kontakt	P50					
21.	Person	Kontakt	P81					
22.	Person	Kontakt	P94					
23.	Person	Kontakt	P97					
24.	Person	Kund Lief	P38					
25.	Benutzer	Benutzer	P60					
26.	Person	Benutzer	P96					
27.	Person	Kund Benu	P21					
28.	Person	Kund Lief	P51					
29.	Person	Kontakt	P45					
30.	Person	Benutzer	P29					
31.	Benutzer	Benutzer	P69					
32.	Benutzer	Benutzer	P83					
33.	Benutzer	Benutzer	B86					
34.	System	Kontakt	SYSAN...					
35.	Person	Kontakt	P54					
36.	Benutzer	Benutzer	P75					
37.	Person	Kund Lief	P61					

Kontaktübersicht

## CRM

Mit unserem CRM-Modul haben Sie alle relevanten Kundeninformationen stets zur Hand. Hier erfassen Sie die gesammelten Kontaktdaten, bilden Beziehungsstrukturen ab und haben sämtliche Korrespondenzen mit dem jeweiligen Kunden auf einen Blick verfügbar. In der dazugehörigen Timeline werden alle Handlungen inkl. Usernamen und Zeitstempel protokolliert, außerdem können wichtige Informationen als Kommentar direkt beim Kunden hinterlegt werden.



KWZ	Mo. 7.1	Di. 8.1	Mi. 9.1	Do. 10.1	Fr. 11.1	Sa. 12.1	So. 13.1
Ganztägig	Krankenschein				Urlaub		
08 Uhr			08:30 - 10:00 Uhr Arbeitszeit	08:30 - 12:00 Uhr Arbeitszeit			
09 Uhr		09:30 - 12:00 Uhr Arbeitszeit					
10 Uhr							
11 Uhr							
12 Uhr		12:30 Uhr - Pause		12:00 Uhr - Pause			
13 Uhr		12:30 - 15:00 Uhr Arbeitszeit	13:00 Uhr - Pause	12:30 - 17:00 Uhr Arbeitszeit			
14 Uhr							
15 Uhr							
16 Uhr							
17 Uhr							
18 Uhr							

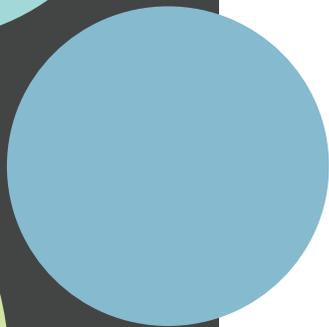
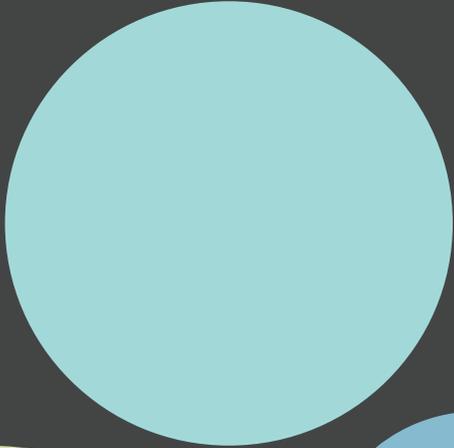
Anwesenheitserfassung

## Verkauf

Das Verkaufs-Modul überzeugt mit dem smarten Überführungstool. Dieses Tool macht es möglich einen Auftrag direkt auf Basis des Angebots zu generieren. Aufträge können anschließend direkt in einen Lieferschein überführt werden, aus welchem eine Rechnung generiert werden kann. Ein weiterer Vorteil ist die vollautomatische Änderung des Lagerstandes auf Basis der im Lieferschein hinterlegten Artikel. Die integrierte Registrierkasse rundet das Modul auch in rechtlicher Hinsicht ab.

## Einkauf

Unser umfangreiches Einkaufs-Modul umfasst neben der Warenbeschaffung beim externen Großhandel auch interne Bestellungen, sowie das Filialbestellwesen im Falle mehrerer Firmenstandorte. Es können Preise und individuelle Konditionen festgehalten, sowie Prüfungen & Vergleiche von Angeboten vorgenommen werden. Die Verknüpfung von Eingangsrechnungen dient dazu, alle nötigen Dokumente zentral im ERP abzulegen.



## Lager

Verfügbarkeitsliste, Kommissionierung, Seriennummern, Inventurschein, Reservierung



## Finanzmanagement

Cashflowanalyse, Finanzcontrolling, Gewinn- und Umsatzkalkulationen



## Buchhaltung

Stapelbuchungen, Mahnwesen, GuV-Report, FIBU-Export



## Reporting

Dashboard, Accounting und Reporting, Individualisierbare Suchen

## Lager

Die Lagerverwaltung steht im stetigen Zusammenspiel mit dem Einkaufs- und Verkaufs-Modul. Artikel werden automatisch aufgebucht und über generierte Lieferscheine abgebucht. Weitere Features sind die smarte Verfügbarkeitsliste, individuelle Seriennummernvergabe und -suche, die automatische Erstellung von Reservierungen der im Angebot hinterlegten Artikel, sowie die Erstellung eines Inventurscheins per Mausklick.

## Buchhaltung

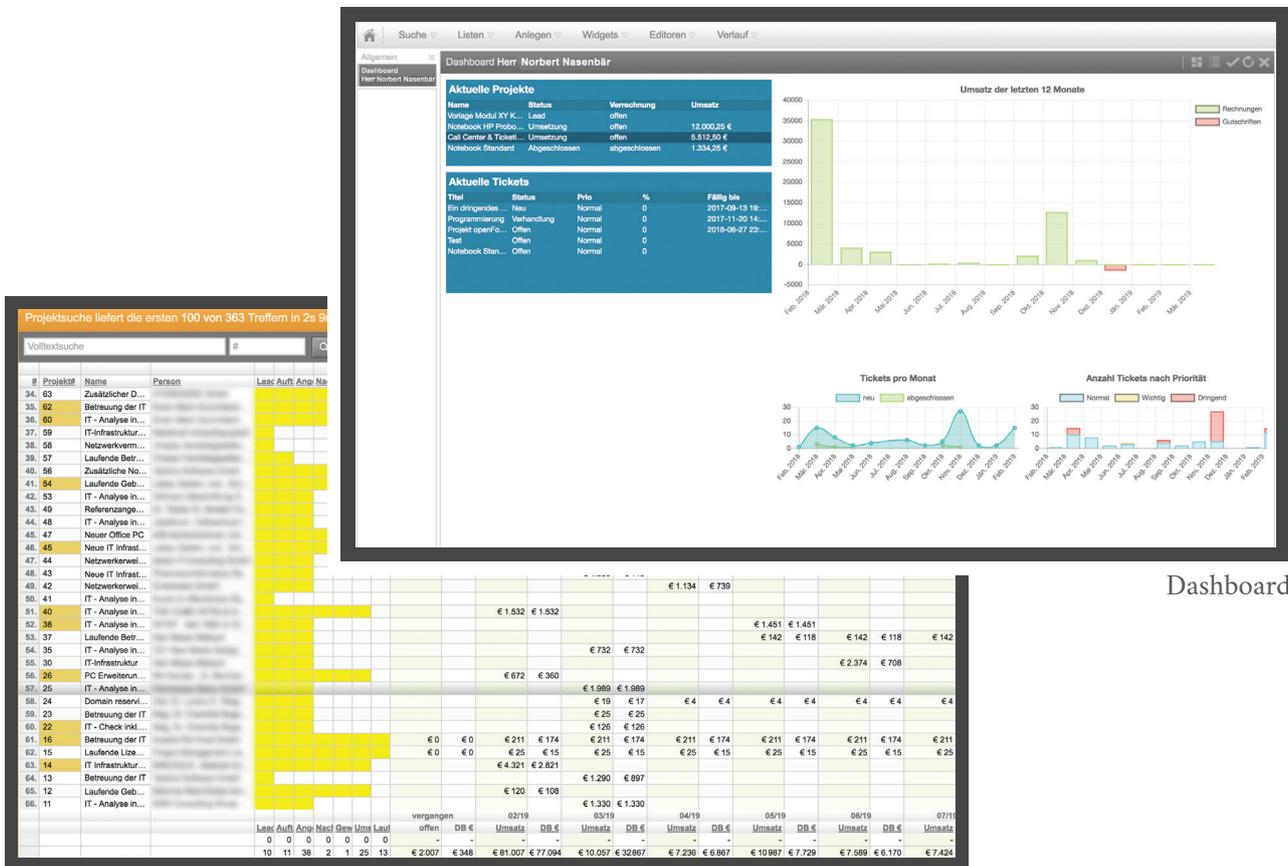
Ein Feature des Buchhaltungsmoduls ist das Anlegen von Stapelbuchungen. Mehrere Belege können in einem Zwischenspeicher deponiert werden um sie so gesammelt kontrollieren und korrigieren zu können. Durch das integrierte Mahnwesen können Zahlungserinnerungen und Mahnungen erstellt sowie, bei Bedarf, Inkasso-Verfahren eingeleitet werden. Auch Ihre Belege können direkt aus dem System an Ihren Steuerberater transferiert werden.

## Finanzmanagement

Das Finanzmanagement-Tool bietet eine umfassende Analyse Ihrer Ein- und Ausgänge inklusive DB-Ermittlung in Echtzeit. Auch zukünftige Einnahmen aus laufenden Projekten werden erfasst und kalendarisch aufgelistet. Dies bietet die Grundlage, bessere operative und strategische Maßnahmen setzen zu können sowie das Controlling des Finanzprozesses zu optimieren.

## Reporting

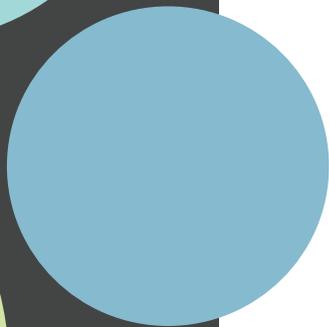
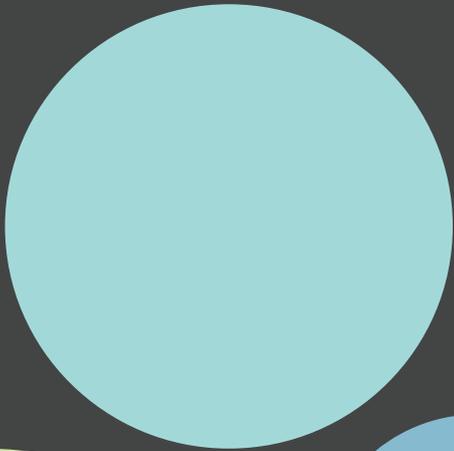
Das Reporting-Modul bietet ein eigenes Dashboard, welches eine optimale Übersicht der wichtigsten Kennzahlen liefert. Ein weiteres Feature ist die Möglichkeit individuelle Suchen zu konfigurieren und im System zu integrieren. Mit dem Accounting und Reporting-Tool können Sie unternehmensbezogene Finanzberichte erstellen und veröffentlichen. Dies dient vor allem zur steuerlichen Bilanzierung Ihres Unternehmens.



Dashboard

Umsatzkalkulation





## Timeline

Dokumentation, Bezugskommentare, direkter Informationstransfer

## Widgets

Individuelle Abkürzungen zu erweiterte Suchen, Tätigkeitsbuchungen, Anwesenheitserfassung uvm.



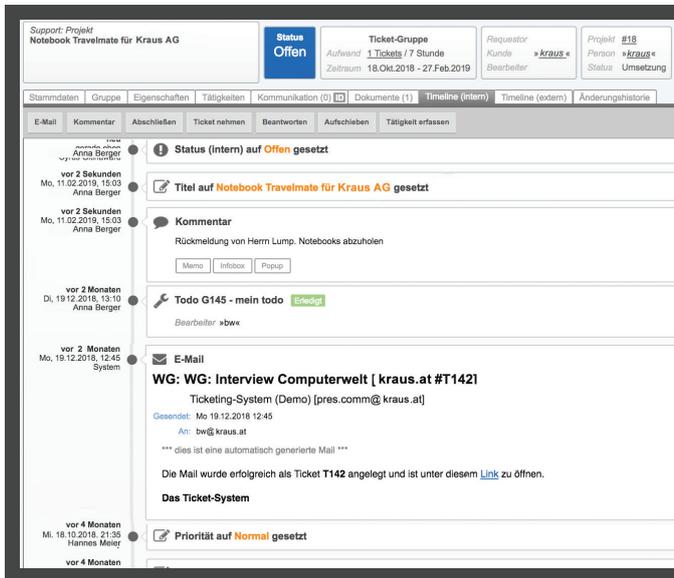
## Service

Reparaturaufträge, RMA -Aufträge, BTO -Aufträge



## Webshop

Onlineshop-Anbindung für den automatischen Datenaustausch



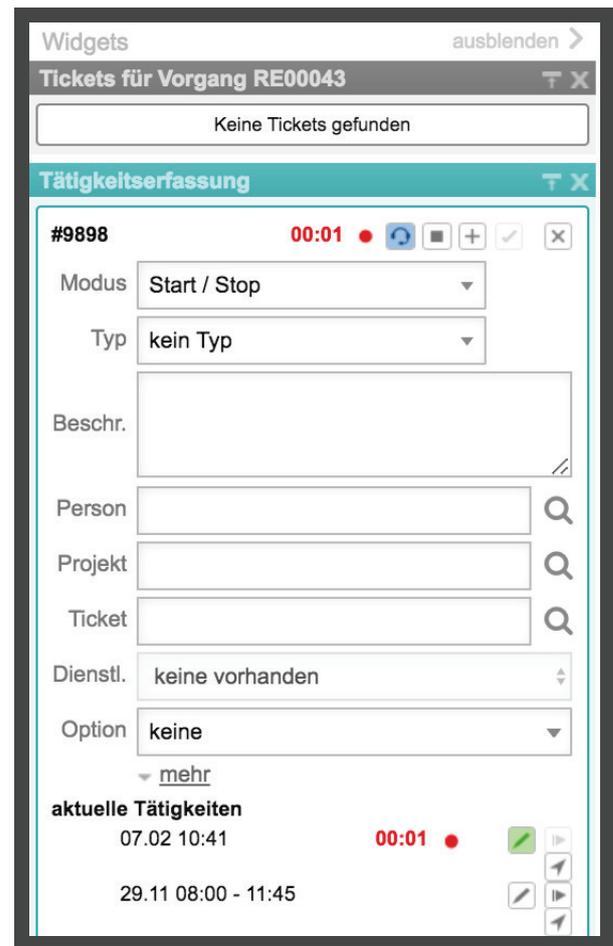
Timeline

## Timeline

Die Timeline zieht sich wie ein roter Faden durch beinahe sämtliche Module. Sie dient dazu, Bearbeitungsschritte beispielsweise in Projekten zu dokumentieren. Bei jeder Aktion werden Uhrzeit, Bearbeiter und erfolgte Änderungen chronologisch festgehalten. Außerdem ist es möglich Kommentare zu erfassen und wichtige Informationen direkt zu verknüpfen.

## Service

Service leicht gemacht! Natürlich kommt bei uns auch das Service nicht zu kurz. Mit den integrierten Reparatur-, RMA-, und BTO-Auftragsfeatures sparen Sie sich viel Zeit und Nerven. So haben Sie sämtliche wichtige Unternehmensunterlagen in einem System hinterlegt und stets verfügbar.



Widgetbar

## Widgets

Die Widgets dienen der verbesserten Usability. Hier ist es möglich individuelle Abkürzungen zu definieren und abzuspeichern. Oft gebrauchte Tools wie beispielsweise Tätigkeitsbuchungen oder Anwesenheitserfassung der Mitarbeiter sind so mit nur einem Klick zu erreichen. Auch die selbstdefinierten erweiterten Suchen können in die Widgetbar integriert werden.

## Webshop

Das banibis ERP hat eine Schnittstelle für alle gängigen Onlineshops (WooCommerce, Shopware, Magento, etc.). Mit dem automatisierten Datenaustausch zwischen den zwei Systemen, kann sichergestellt werden, dass alle Daten zu Produkten, Kunden, Bestellungen und Zahlungen jederzeit aktuell sind.



# Unser TEAM

Michael Swarowski  
Chiefs of V

Ein großartiges Produkt verlangt natürlich immer auch nach einem großartigen Team.



Auch wenn sie es lange Zeit probiert haben - selbst die fleißigsten Gründer, Geschäftsführer und Entwickler können nicht alles ewig alleine machen.

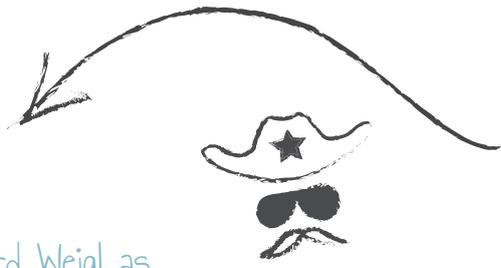
Deshalb gibt es nun:

- ✓ bitternötige Entlastung im Entwicklungsbereich.
- ✓ einen Ansprechpartner im Bereich Operation- & Projektmanagement.
- ✓ Hilfe und Ordnung bei den Finanzen.

So meet the Team!



ky & Bernhard Weigl as  
Everything



Cyrus Gitinaward as  
Head of Operations



Julia Ertl as  
Finance Officer



# PROJEKT TECHBOLD



Projektname:  
**techbold AG**

Kundenname:  
**Damian Izdebski**

Seit:  
**01.09.2015**

Unternehmensstandort:  
**Wien**

# techbold

TECHNOLOGY GROUP

Die **techbold AG** ist ein schnell wachsender, auf mittelständische Unternehmen spezialisierter, Dienstleister für maßgeschneiderte IT-Lösungen. Das Unternehmen steht für den erfolgreichen Neubeginn des ambitionierten Geschäftsmannes Damian Izdebski. Der Gründer des ehemaligen österreichischen Handelsriesen DiTech, beauftragte uns bereits im Jahr 2009 damit ein ERP System zu entwickeln, welches die komplexen Anforderungen eines Handelsunternehmens optimal abbilden kann. Auch mit techbold blieb er banibis weiterhin als Kunde und Entwicklungspartner treu und unterstützt die stetige Optimierung des banibis ERP's durch seine innovativen Ideen.

Zusammen mit techbold und ihrem Team an erfahrenen Handels- und IT-Spezialisten, ist es uns gelungen einen hocheffizienten, userfreundlichen Sales-Prozess abzubilden. Das Herzstück des Sales-Prozesses ist die Kanban Optik, welche eine sofortige Übersicht über sämtliche Lead-Tickets samt Schlüsselinformationen bietet. Zahl der aktiven Leads, Bearbeiter inkl. Stundenaufwand sowie eine Berechnung des zu erwartenden Gewinns sind so auf einen Blick ersichtlich.



# PROJEKT openFORCE

Projektname:  
**openFORCE**

Kundenname:  
**Dipl.-Ing. Otto Meinhart, Gerhard Hipfinger**

Seit:  
**01.10.2018**

Unternehmensstandort:  
**Wien**





**openFORCE** ist ein aufstrebendes Softwareberatungsunternehmen und strategischer Partner für Digitalisierungs- und Technologieprojekte. Seit der Gründung im Jahr 2002 wuchs das Unternehmen auf mittlerweile 30 Mitarbeiter und 3,5 Mio Umsatz an. Um diesem rasanten Wachstum weiterhin gerecht zu werden, entschloss sich die Geschäftsführung auf ein ERP-System zu setzen, welches die Unternehmensprozesse sowohl optimiert als auch ausreichend Spielraum für die fortwährend wachsenden Strukturen bietet.

Gemeinsam mit der openFORCE professionalisierten wir die gesamte Abrechnungslandschaft des banibis ERP-Systems. Daraus resultierte ein maßgeschneidertes Financing-Tool welches mit der Option auf Teilrechnungen, einem durchgehenden Angebots- und Rechnungslauf, GuV-Reports und einem ausgeklügelten Mahnwesen punktet.

# Unsere KUNDEN

Bei uns lautet die Devise **Zusammenarbeit**

Bereits von Unternehmensbeginn bis heute arbeiten wir mit all unseren Kunden Hand in Hand und versuchen so fortwährend gemeinsam das Beste aus unserer Software zu holen. Jedes Unternehmen ist anders und hat zumeist bereits ganz eigene Prozesswege etabliert. Diese Firmenindividualität wird auch in unserer Software widergespiegelt, denn unser Standard ist weg vom Standard.



consult24



MY POPPIES



"IT" is not a crime



VON BERG  
PHARMA



PHIACADEMY

HXS

Die IT Xperten für Ihr Business.



fabachem®



savd



®

DAS ORIGINAL SEIT 1870

techbold

TECHNOLOGY GROUP

TIMEWARP

INFORMATION TECHNOLOGIES

holzzone

Holz macht das Design ...



openFORCE



PURPLE-TEC  
IT SERVICES

COMPUTATION



*„Das banibis ERP ist die schnellste Enterprise-Applikation die ich kenne und banibis ein langjähriger und zuverlässiger Partner“*

Damian Izdebski - techbold



*Aufgrund des starken Wachstums unseres Unternehmens benötigten wir ein ERP, welches unseren Anforderungen auch noch in ein paar Jahren gerecht wird. Aus diesem Grund haben wir uns für banibis entschieden.*

Otto Meinhart - openFORCE

# Feedback



*„Mit banibis und ihrem anpassungsfähigen ERP haben wir endlich eine genauso flexible Lösung gefunden wie wir es selbst sind“*

Wilhelm Klenner - Purple-Tec IT Services GmbH

*Für mich war es wichtig, dass ich einen direkten Ansprechpartner habe. Bei banibis sind die Ansprechpartner auch gleichzeitig Entwickler und Geschäftsführer. Näher an der Software kann man nicht sein.*

Hannes Kamleitner - PlanB



*Das banibis ERP bietet die Professionalität „großer“ ERP-Systeme und bleibt trotzdem erschwinglich für den KMU-Bereich. Was will man mehr?*

Jürgen Giwiser - Care IT







**banibis GmbH**

Dresdnerstraße 68/3/1  
1200 Wien

Tel.: +43 (1) 375 22 55  
office@banibis.at  
www.banibis.at

